

MVD Gestiona – Ventas

En el presente documento se detallan los pasos para registrar un pedido de venta en MVD Gestiona.

Las ventas en MVD Gestiona se administran desde la opción Ventas del menú principal

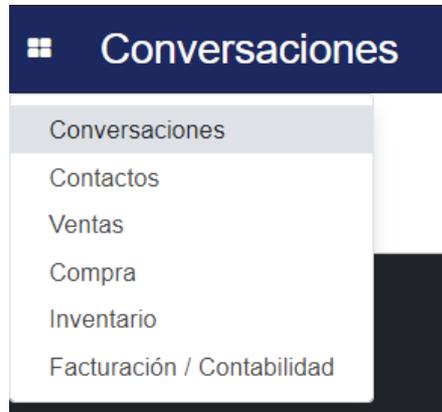


Imagen 1 – Menú principal

Allí es posible registrar presupuestos, pedidos de venta, visualizar los pedidos pendientes a facturar, gestionar clientes y productos.



Imagen 2 – Creación de presupuestos y pedidos de venta

En MVD Gestiona es posible gestionar presupuestos y pedidos de venta.

Un presupuesto permite registrar una oportunidad de venta, enviarla por mail al cliente, editarla y en caso de llegar a un acuerdo confirmarla, convirtiéndose en un pedido de venta.

En caso que no sea necesario crear un presupuesto, puede crearse directamente un pedido de venta.

Los presupuestos y pedidos pueden crearse seleccionando las opciones ilustradas en la Imagen 3.



Imagen 3 – Presupuestos y Pedidos

Registro de un pedido de venta

Al seleccionar la opción crear se muestra el borrador del pedido en donde se debe especificar:

- **Cliente:** escribiendo las primeras letras, automáticamente podrá elegirse cualquier cliente creado. En caso que aún no esté creado, podrá cargarse al momento.
- **Validez** (opcional).
- **Plazos de pago** (opcional).
- **Tarifa de venta:** En caso que el cliente tenga asociada una lista de precios especial, esta se carga de forma automática asociada al pedido, sino se toma la lista de precios por defecto. Siempre es posible modificarla si así se desea.
- **Líneas del pedido:** Se ingresan los productos que se deseen incluir. En caso de que el producto aún no se encuentre creado, podrá crearse en el momento. Durante la carga del pedido se podrá modificar precio, impuestos asociados y adicionar descuentos de ser preciso o términos y condiciones

Pedidos de ventas / Nuevo

Guardar Descartar

Enviar por correo electrónico Imprimir Confirmar Previsualizar Cancelar Presupuesto Presupues

Nuevo

Cliente Validez

Tarifa

Plazos de pago

Líneas del pedido Productos opcionales Otra información

Producto	Descripción	Ctdad pedida	Unidad de medida	Etiquetas analíticas	Precio unitario	Coste	Impuestos	Descuento (%)	Subtotal
Agregar un producto	Configurar un producto	Agregar una sección	Agregar nota						

Términos y condiciones... (nota: puede establecer los valores por defecto en el menú de configuración)

Base imponible: 0,00
Impuestos: 0,00
Total: 0,00

Imagen 4 – Creación de pedido de venta

En la pestaña “Otra información” se establece **el almacén desde el cuál se va a entregar la mercadería (el stock se descontará de dicho almacén)** así como también el equipo de ventas asociado que **en caso de administrar sucursales será desde la sucursal que se emita el comprobante fiscal electrónico.**

Pedidos de ventas / Nuevo

Guardar Descartar

Enviar por correo electrónico Imprimir Confirmar Previsualizar Cancelar Presupuesto Presupuest

Nuevo

Cliente Validez

Tarifa Plazos de pago

Lineas del pedido Productos opcionales Otra información

Información de envío

Almacén Política de entrega

Información de ventas

Comercial Equipo de ventas Referencia cliente

Imagen 5 – Validación del almacén de entrega y sucursal de facturación

En caso que se quieran vender más unidades de las disponibles en el almacén especificado, se alertará indicando las unidades disponibles.



Imagen 6 – Alerta de disponibilidad

Una vez confirmado el pedido se podrá realizar la entrega de mercadería (en caso de aplicar) y facturar. El orden de estos procesos dependerá la configuración del producto (ver instructivo “Crear Producto”)

La confirmación del pedido permite, además:

- Enviar por correo electrónico al cliente la propuesta/pedido.
- Acceder al PDF generado con el pedido.
- Agregar notas internas de seguimiento haciendo clic la opción “Nuevo mensaje” ubicado a la izquierda en la última sección de la página.
- Planificar actividades a integrantes del equipo (Ej. Recordatorio de entrega de mercadería) haciendo clic la opción “Planificar actividad” ubicado a la izquierda en la última sección de la página.
- Registrar la entrega del producto haciendo clic en el botón de entrega ubicado en el área superior derecha del pedido.

Pedidos de ventas / SO006

Editar Crear Imprimir Acción

Previsualizar Imprimir Enviar por correo electrónico Cancelar Bloquear Pr

SO006

1 Entrega

Imagen 7 – Opciones sobre el pedido de venta confirmado

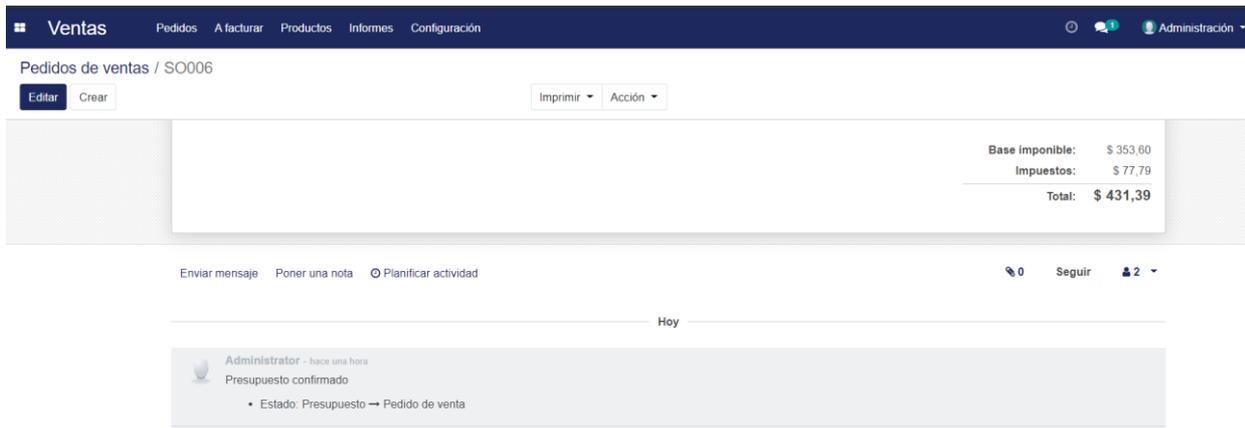


Imagen 8 – Opciones sobre el pedido de venta confirmado

Una vez que se confirma un pedido de venta, en caso de gestionar stock, el stock previsto del producto disminuye en función de las cantidades especificadas.

PACK JUEGOS X10

- Puede ser vendido
- Puede ser comprado

250,00 ... Comprado	100,000 ... A Mano	244,000 (-...) Previsto
Movimientos productos	0 Reglas de ab...	106,00 ... Vendido
Rutas	Activo	

Imagen 8 – Disponibilidad en la ficha del producto

Confirmación de entrega de un pedido de venta

En caso de seleccionar la entrega de mercadería (si aplica), podrá procesarse agregando la cantidad de unidades entregadas contra pedido y confirmando a través de la opción “Validar”.

Al realizarlo, la(s) unidad(es) entregada(s) serán descontadas del Stock Físico afectando al almacén especificado en el pedido de venta y la entrega asociada

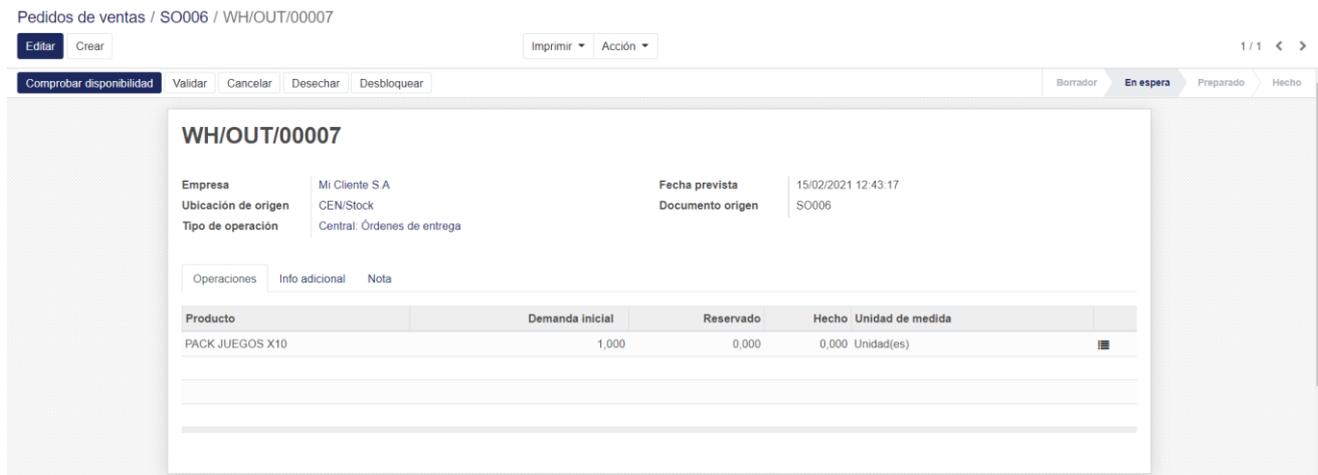


Imagen 9 – Entrega de mercadería asociada al pedido de venta